

WIN RECRUTE

Chargé(e) de recrutement et de relation entreprises junior

Alternance sous contrat d'apprentissage

Win Sport School est une école de commerce de management du sport présente sur 21 campus en France, qui forme les étudiants passionnés de sport et sportifs de haut-niveau au management et marketing sportif en développant leurs compétences professionnelles pour devenir les futurs managers attendus de l'univers du business sportif français et international, diplômés d'un Bachelor ou d'un MBA.

Win Sport School fait partie du groupe EDUSERVICES : acteur majeur de la formation en France. Placé(e) sous la responsabilité de la Direction de Win Sport School Lyon, vous aurez en charge la relation étudiants, du premier contact jusqu'à l'obtention du titre RNCP, mais aussi la gestion de la relation avec les entreprises et acteurs dans l'industrie du sport.

Vos missions :

Relations étudiants :

- Gestion de la demande de documentation du site internet, prise de rendez-vous pour les sessions d'admission (individuels et/ou collectifs)
- Gestion informatisée des prospects, candidats et élèves
- Accompagnement des étudiants : Mis en place de coaching, conférences métiers
- Suivi et accompagnement des étudiants en entreprises et en formation
- Développement de la communauté étudiante et ambassadeurs WIN
- Reporting et gestion de la base de données Archimède

Relations entreprises :

- Recherche et signature de partenariats auprès des acteurs et entreprises de l'industrie du sport (clubs, fédérations, ligues, associations, collectivités, entreprises...)
- Animation du réseau d'entreprises partenaires (déjeuner business, organisation de master class, de conférences, visites d'entreprise, réseaux sociaux, ...)
- Développement et fidélisation du portefeuille d'entreprises
- Accompagnement des entreprises dans leurs projets de recrutements en alternance
- Commercialisation de l'alternance (contrats d'apprentissage, contrats de professionnalisation, stages)
- Actions de phoning, mailing, actions de fidélisation, prospection physique... afin de placer nos candidats en Bachelor et MBA
- Reporting et gestion de la base de données Archimède

Événements :

- Participation aux événements et à la vie de l'école dans la promotion de notre offre de formation post BAC à BAC + 5 (E-PO, Portes ouvertes, salons, visite lycées, réunions tuteurs, cérémonie de remise des titres...)

Profil et savoir-être :






De formation supérieure (école de commerce ou cursus RH), vous avez une première expérience réussie dans le recrutement et/ou la commercialisation de prestation de services.

Vous avez un vif intérêt pour le sport en général, vous êtes curieux, force de proposition, autonome, polyvalent, rigoureux et doté d'un excellent sens relationnel, vous aimez relever des défis.

Compétences complémentaires :

- Le web et les réseaux sociaux n'ont plus de secret pour vous !
- Orthographe irréprochable. Qualités rédactionnelles et maîtrise des outils bureautiques
- Bon niveau d'anglais
- Une expérience dans le domaine commercial en BtoB est un plus
- Être titulaire d'un BAC +3 ou en cours de validation

Autres :

-  Véhicule indispensable
-  Intégration dès que possible
-  Contrat d'apprentissage 12 mois
-  Lyon 3e
-  lyes.delli@winsportschool.com